

Organiza
y Gestiona



Impulsa/Promueve



Colabora

Área privada



GfK Smart Ad View Research



Área institucional

Entidades Públicas

Asociaciones Profesionales



Medios Colaboradores



Markmedia Global SL

c/ Carcagente 6. Esc A Entlo. 46007. Valencia

☎ 902 220 320 ✉ formacion@markmediaglobal.com

CURSOS INMOBILIARIOS

Dirigido a:

- Personal de Promotoras e Inmobiliarias
- Comercializadoras de inmuebles
- Personas interesadas en desarrollar su actividad profesional en el ámbito inmobiliario
- Licenciados-Diplomados Universitarios
- Estudiantes Universitarios
- Demandantes de empleo

Precio

Desde 300 € (Descuentos y Bonos para Empresa)

Nº plazas

plazas limitadas

Inscripción y Reservas:

☎ 902 220 320

✉ formacion@markmediaglobal.com

Formación Inmobiliaria

EGCI Especialista en Gestión
Comercial Inmobiliaria

EGCMI Experto en Gestión Comercial
y Marketing Inmobiliario

TGCMIU Técnico en Gestión Comercial,
Marketing Inmobiliario y Urbanismo

Programa de desarrollo personal y profesional

El conocimiento de técnicas, materias y habilidades relacionadas con la actividad comercial que desarrollamos, facilita alcanzar mejor y más pronto los objetivos propuestos.

Ello supone un triunfo para nosotros y una ventaja competitiva para las empresas en las que estamos.

" El éxito se consigue con preparación y la búsqueda de oportunidad "

Organiza y Gestiona



Cursos de Formación Inmobiliaria

EGCI

EGCMI

TGCMIU

Áreas

Especialista en Gestión Comercial Inmobiliaria

Experto en Gestión Comercial y Marketing Inmobiliario

Técnico en Gestión Comercial, Marketing Inmobiliario y Urbanismo

1	Técnicas de venta y habilidades	16 hrs
---	---------------------------------	--------

Técnicas de venta y habilidades	40 hrs
---------------------------------	--------

Técnicas de venta y habilidades	70 hrs
---------------------------------	--------

2	Aspectos Jurídicos, Fiscales y Financieros	4 hrs
---	--	-------

Aspectos Jurídicos, Fiscales y Financieros	8 hrs
--	-------

Aspectos Jurídicos, Fiscales y Financieros	24 hrs
--	--------

3	Los materiales constructivos. Aspectos técnicos	2 hrs
---	---	-------

Los materiales constructivos. Aspectos técnicos	4 hrs
---	-------

Los materiales constructivos. Aspectos técnicos	16 hrs
---	--------

4	El producto a comercializar. Gestiones de Marketing y Publicidad	4 hrs
---	--	-------

El producto a comercializar. Gestiones de Marketing y Publicidad	8 hrs
--	-------

El producto a comercializar. Gestiones de Marketing y Publicidad	18 hrs
--	--------

5	Gestión administrativa y comercial	4 hrs
---	------------------------------------	-------

Gestión administrativa y comercial	4 hrs
------------------------------------	-------

Gestión administrativa y comercial	14 hrs
------------------------------------	--------

6	La oficina de ventas	2 hrs
---	----------------------	-------

La oficina de ventas	8 hrs
----------------------	-------

La oficina de ventas	18 hrs
----------------------	--------

7		
---	--	--

Investigación del mercado y estudios	4 hrs
--------------------------------------	-------

Investigación del mercado y estudios	10 hrs
--------------------------------------	--------

8		
---	--	--

Relaciones con Propietario/Cliente	4 hrs
------------------------------------	-------

Relaciones con Propietario/Cliente	10 hrs
------------------------------------	--------

9		
---	--	--

RRHH	20 hrs
------	--------

Características de cada Curso y Programación prevista

Horas	32 hrs (Martes de 9 a 14 y de 16 a 20 horas)
Precio	Desde 300 € / Persona - (Bonos para Empresa. Dtos. a estudiantes y demandantes de empleo)
Público Objetivo	Personal de Promotoras e Inmobiliarias / Estudiantes Universitarios / Demandantes de empleo
Asistentes	25 a 35 personas / curso
Programación	9 a 12 cursos / año
Título	Certificado

Horas	80 hrs (Martes de 9 a 14 y de 16 a 20 hrs. Jueves de 16 a 20 horas)
Precio	Desde 600 € / Persona - (Dtos. a estudiantes y demandantes de empleo. Bonos para Empresa)
Público Objetivo	Personal de Promotoras e Inmobiliarias / Comercializadoras
Asistentes	25 personas / curso
Programación	3 cursos / año o 5 (Cst+Vlc+Alc)
Título	Certificado

Horas	200 hrs (Martes de 9 a 14 y de 16 a 20 hrs. Jueves de 16 a 20 horas. Sábados de 10 a 14 hrs)
Precio	1800 € / Persona (Planes de financiación especial)
Público Objetivo	Licenciados-Diplomados Universitarios. Personal de Promotoras e Inmobiliarias
Asistentes	25 personas / curso
Programación	2 cursos / año o 4 (Cst+Vlc+Alc)
Título	Diploma